



# be part of our universe

Wir sind ein führendes Industrieunternehmen im Bereich Metallverarbeitung. Unsere Möbelbausysteme geniessen weltweit einen einzigartigen Ruf, stehen für zeitloses Design und bürgen für höchste Qualität und Funktionalität. 260 hochmotivierte Mitarbeitende am Standort Münsingen – rund 500 Mitarbeitende auf der ganzen Welt – tragen mit ausgeprägtem Qualitätsdenken und -handeln zur Zufriedenheit unserer Kunden sowie zum Erfolg von USM bei.

Wir suchen dich als

## Area Sales Manager

100%

USM Ambassador für Zürich, Zentral- und Ostschweiz

*«Bei USM bietet sich ein familiäres und zugleich internationales Umfeld mit einem absolut fantastischen Produkt. Die tägliche Arbeit ist abwechslungsreich und ich schätze den Austausch mit unterschiedlichsten Anspruchsgruppen.»*

Daniel Kupferschmid  
Area Sales Manager

Auf deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen freut sich Ricardo Balvis, HR Advisor.

USM U. Schärer Söhne AG  
Thunstrasse 55, CH-3110 Münsingen  
jobs.ch@usm.com / www.usm.com

### Dein Wirkungsfeld

- Verantwortung für das im Verkaufsgebiet definierte Umsatzbudget
- Aktiver Ausbau des Kundenstammes bzw. Projektportfolios
- Führung der lokalen Vertriebspartner und Sicherstellung einer strategischen Partnerschaft
- Aufbau und Pflege eines umfassenden Netzwerkes in der Region
- Affinität für neue Vertriebsformen, Digitalisierung, E-Commerce und Kundenzentrierung
- Begeisterung für die Mitgestaltung und Begleitung der Customer Journey; Freude an agiler und integrierter Arbeitsweise
- Ausarbeiten von Planungsunterlagen mit Unterstützung von internen Stellen; Bemusterungen organisieren, Abschlüsse erzielen, Partner involvieren
- Kompetente Beratung der Vertriebspartner, anderer Absatzmittler sowie Architekten und weiteren Endkunden
- Systematische und bedarfsorientierte Organisation von Verkaufsaktivitäten und Entwicklung von wirkungsvollen, zielgerichteten Massnahmen für eine optimale Marktbearbeitung
- Marketingkonzepte und Verkaufsförderungsmaßnahmen am POS planen und umsetzen
- Passion für (Interior) Design, New Work und Innenarchitektur
- Überzeugende Repräsentation unseres Unternehmens und unserer Produkte
- Selbständige Durchführung von Betriebsbesichtigungen
- Teilnahme an Messen

### Dein Profil

- Abgeschlossene Berufslehre oder Studium
- Weiterbildung im Verkauf und/oder Marketing
- Wohnhaft in der Region Zürich, Zentral- oder Ostschweiz
- Gute Vernetzung im Verkaufsgebiet
- Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift (mind. Niveau B2)
- Französisch-Kenntnisse von Vorteil
- Erfahrung in einer ähnlichen Channel-Management-Position
- Frontprofi mit starken Akquisitionsfähigkeiten und Verhandlungsgeschick
- Positive und anpassungsfähige Haltung gegenüber neuen Aufgaben und Herausforderungen
- Gute organisatorische Fähigkeiten und Verständnis für Prioritätensetzung, selbständig und zielorientiert
- Hohe Reisebereitschaft
- Überzeugende Kommunikation auf allen Ebenen
- Hohe Begeisterungsfähigkeit, grosses Engagement und Eigeninitiative
- Leistungs- und kundenorientiert
- Unternehmerisches Denken
- Strukturierte und organisierte Arbeitsweise

### Unser Angebot

- Internationales Umfeld
- Sympathisches und eingespieltes Team
- Angenehmes Arbeitsklima
- Du-Kultur
- Ansprechende Anstellungsbedingungen
- [Moderner Arbeitsplatz und zeitgemässe Infrastruktur](#)
- Homeoffice als Teil unserer Arbeitswelt

### Kontaktinformationen

Werde Teil des Teams, welches die USM Produkte so einzigartig macht!

Gerne beantwortet Lukas Kammermann, Sales Director Switzerland (Tel. +41 31 720 73 22) deine Fragen bezüglich dieser abwechslungsreichen Stelle.